

# ¿Te cuesta vender tus productos o servicios?

Este curso es para emprendedores que quieren empezar a vender en redes sociales, sin complicarse.

Aprenderás a **atraer clientes**, crear publicaciones efectivas y usar Instagram, WhatsApp y Facebook para aumentar tus ventas. Todo explicado paso a paso, sin necesidad de experiencia previa.





# ¿Por qué es necesario?

Cada vez más personas eligen dejar su empleo para ofrecer sus propios servicios o productos, buscando libertad y control sobre su tiempo.

Pero sin una estrategia correcta, se pierde tiempo, dinero y oportunidades de venta.

Emprendimientos sin marketing, no venden.

Nuestro curso online está ayudando a **crear o mejorar las estrategias de** digitaltes de cientos de emprendedores.



"Mientras iba haciendo el curso fui aplicando en mi negocio y en una semana ya vi la diferencia."

Nicole Paniagua (venta de ropa)



"Nunca había entendido el marketing, pero aquí todo es claro y práctico. Ya vendo por Instagram."

Carla Mendoza (servicios de repostería)



"Este curso me ayudó a dejar de perder tiempo publicando sin resultados. Ahora mis redes generan ventas."

Luís Herrera (negocio de bienes raíces)



# ¿Qué aprenderás?



Atraer **clientes reales** usando Instagram, Facebook y WhatsApp.



Crear publicaciones y reels que generen ventas.



Definir su cliente ideal y diseñar ofertas atractivas.



**Medir resultados** y mejorar sus estrategias con datos reales.



# ¿Qué incluye?

- 20 horas de formación
- Contenido audiovisual
- Plantillas y guías gratuitas
- Certificado con verificación online
- Acceso de por vida
- Asistencia de nuestro equipo



Si no te sientes satisfecho/a después del **Módulo 1**, puedes cambiar el curso por cualquier otro programa del mismo valor.



#### Módulo 1: Introducción al Marketing Digital

- 1. ¿Qué es marketing y para qué sirve?
- 2. Cómo piensan los clientes: necesidad y deseo y decisión de compra
- 3. Marketing emocional
- 4. Errores al vender en redes sociales
- 5. Quiz: Conceptos básicos de marketing digital

#### Módulo 2: Redes Sociales para Vender

- 6. Elección de redes según el tipo de negocio
- 7. Optimizar cuentas en Instagram, Facebook y TikTok
- 8. Frecuencia y tipos de publicaciones
- 9. El poder de Facebook Marketplace
- 10. Quiz: Estrategias efectivas en redes sociales

#### Módulo 3: Público Objetivo y Propuesta de Valor

- 11. Por qué es clave conocer a tu cliente ideal
- 12. Qué es una propuesta de valor y cómo diferenciarte
- 13. Puntos de dolor (en marketing)
- 14. Quiz: Público objetivo y propuesta de valor

#### Módulo 4: Creación de Contenido que Vende

- 15. Qué es un caption y cómo escribir uno efectivo
- 16. Fórmulas simples de copywriting para ventas
- 17. Cómo estructurar un Reel que venda
- 18. Reels adictivos: paso a paso
- 19. Reels sin salir en cámara
- 20. Quiz: Creación de contenido persuasivo

#### Módulo 5: Uso de Testimonios y Contenido Educativo

- 21. El poder de los testimonios
- 22. ¿Por qué crear contenido educativo?
- 23. Diseño para emprendedores: principios básicos
- 24. Guía básica de Canva para diseño gráfico
- 25. Quiz: Estrategias visuales para tu marca

#### Módulo 6: WhatsApp Business para Vender y Conectar

- 26. Qué es WhatsApp Business y por qué usarlo
- 27. Configuración profesional del perfil
- 28. Organización y ventas con etiquetas y catálogos
- 29. Quiz: WhatsApp Business

#### Módulo 7: Métricas Básicas y Análisis de Resultados

- 30. Qué medir y por qué (alcance, interacción, conversión)
- 31. Cómo usar Meta Business Suite
- 32. Quiz: Análisis de resultados

# ¿Cómo iniciar?



Haces clic en el boton de obtener curso..



Completa los datos para tu cuenta y elige tu método de pago.



Al completar tu pago, podrás iniciar automáticamente.



info@scudo.do